

证券代码：002880

证券简称：卫光生物

## 深圳市卫光生物制品股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2017-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中信证券、贝富盛资产管理、长城证券、翼虎投资、平安大华基金、招商证券、中银国际、英大证券、开源证券、互兴资本、平安证券、前海开源基金、彤源投资、广证恒生、广证证券、广州证券、前海国硕基金、海通证券（排名不分先后）
时间	2017年12月21日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	总经理 张战 先生 副总经理 许强 先生 副总经理、董事会秘书 张信 先生 副总经理 郭采平 女士 证券事务代表 魏利军 先生
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者活动关系主要内容如下： 1、 公司怎么看两票制对经销商冲击，下游销售商铺货不顺的问题？ 答：大多数血液制品企业采取的包销制或代理制，通过总代、省代等方式包销，而卫光生物采取直接与经销商合作的销售模式。两票制后，代理商铺货

有点不顺，导致部分代理商采取降价销售的方式抛货到市场来消化产品，这种情况的代理销售的价格较低，冲击了我们的客户。目前公司也在积极寻求打开终端需求的途径，比如跟零售药店建立联系等。而经过一段时间市场上的库存消耗差不多了，各家厂家把渠道理顺，血液制品行业应该会有好转情况。目前卫光生物市面上的产品都是最新批号的，总的来讲基本没有6个月以前的产品。

2、从今年的销售情况来看，血液制品特别是白蛋白的市场是不是已经到达饱和状态？

答：单从今年来看，白蛋白的销售困难更多只是由于渠道收窄而并不是需求量饱和。近年来，随着医疗水平的提高、产品临床适用症状的增加、老龄人口数量的增长，市场需求呈不断增长的态势。目前我国人均血液制品用量仍远低于国际人均水平，特别是静注人免疫球蛋白和凝血因子类产品人均使用量与国外有较大差距。随着国内血液制品企业加强学术推广，更多的医生和患者接受血液制品并培养起相应的用药习惯，未来血液制品的需求会逐渐增加。

3、公司目前规划的浆站扩张步调是怎么样的？公司如何提高单个浆站的采浆量？

答：公司一直都在积极开展建立新浆站的工作，而浆站的最终审批权是在省一级单位，公司会努力去做，有消息会第一时间通过公告披露的方式告知各位投资者。目前，过多人关注浆站的“量”而不关注浆站的“质”。从2011年到2017年，公司在浆站数量固定的前提下，每年都有接近13%的采浆增长量。公司一直致力于浆站的建设和献浆的宣传，将每一位献浆员都看作是自己的员工，给予足够人文

	<p>关怀和经济关怀，通过良好的口碑和大力的宣传，每年都会新增大批的献浆员。从宏观的角度来看，可以说每个浆站的挖掘潜力是非常大的，通过在一个地区持续的深耕和经营，改变和培养一个地区的献浆观念，单个采浆站的平均增长也是非常可观的。</p> <p>4、目前进口产品占中国人血白蛋白市场的一半以上，公司认为这种情况会持续吗？公司认为政府未来对白蛋白进口的态度会如何？</p> <p>答：血液制品是一大类人源性药品，有其特殊的稀缺性和不可替代性。从用药安全方面考虑，国内生产的血液制品其实更符合本国人的体质，也更为安全。但为满足国内市场临床医疗的需要，国家在部分自给自足的基础上，根据《中华人民共和国药品管理法》等规定，允许进口人血白蛋白。目前新的血液制品条例正在修订，拟要求进口产品也要国民待遇，从血源到产品的监管要求和质量标准与国内一致。</p> <p>5、卫光生物的毛利率为何低于同行业的其他上市公司？</p> <p>答：在血液制品行业中，产品结构是毛利率最为重要的影响因素。目前公司没有因子类的产品上市，导致公司毛利率不高。公司正积极开展相关工作，目前已有人纤维蛋白原生产批准文号，正在开展工艺变更的工作；人凝血酶原复合物已获得临床批件；人凝血因子Ⅷ也已完成临床前研究工作。如有进一步的进展，将会及时披露。</p>
附件清单（如有）	
日期	2017年12月21日